

Président Directeur Général

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

PRESIDENT DIRECTEUR GENERAL – Groupe Compagnie du Mont Blanc – Chamonix/Megève (105m€ CA 1000 personnes en hiver) – DG du 16/09/09 au 23/11/13 puis PDG du 23/11/13 à ce jour. Coté sur le marché MLCMB

- Gestion de 7 domaines skiables, l'aiguille du midi, 2 trains et plusieurs restaurants, PDG de 4 filiales
- Développement des marchés internationaux dont Asie et Russie
- Développement d'une politique d'innovations dont « le pas dans le vide » (attraction internationale)
- Obtention de nombreux contrats de délégations de service publique

RESTRUCTURING DIRECTOR – Mahle GmbH (4.3mds CA, 40 000 employés) division coussinets (270m€ de CA, 3 500 personnes) – 01/06/07 – 15/09/09

- Responsable de la définition et mise en place d'un plan visant à rétablir la rentabilité d'ici 3 ans
- 12 sites dans le monde sur tous les continents doivent être restructurés
- Gère les annonces de fermeture de site (1 aux USA et 1 en Ecosse) et les transferts de produits
- Gère l'acquisition d'une société au Mexique

PRESIDENT - Glacier Vandervell SAS (CA €30M – 190 personnes) filiale du groupe DANA Corp (CA €13Mds – 80 000 personnes) – 01/03/04 à 01/06/07

- Responsable de la gestion du site, du personnel des comptes et de sa rentabilité. Le site fut Lauréat de la meilleure usine Insead/Usine Nouvelle 2006. A géré la vente de l'entreprise de Dana à Mahle.
- Amélioration du retour sur vente de 2.1% début 2004 à 11% en 2007
- Définition de la politique industrielle et de la stratégie en focalisant le site sur les produits à forte valeur ajoutée et en déployant dans toute l'organisation le Lean Manufacturing et Six sigma.

DIRECTEUR ADMINISTRATIF ET FINANCIER - Dana Glacier Vandervell Annecy (CA €26M – 230 personnes) filiale du groupe DANA Corp (CA €13Mds – 80 000 personnes) – 01/08/01 à 01/03/04

- Suite à la scission de l'entreprise (vente de l'activité Polymer -30m€ de CA - et du site à Goodrich corp – opération de carve out) tout en conservant une activité Dana dans les locaux, j'ai été responsable de la séparation juridique, opérationnelle et comptable de l'usine en 2 groupes distincts
- En charge des finances avec le recrutement et la mise en place d'une nouvelle équipe
- Gestion des transferts de production de pièces à faible valeur ajoutée vers des pays à faible coûts

EUROPEAN LOGISTICS & MARKETING MANAGER - Dana Glacier Vandervell Europe (CA €180M – 1250 personnes) filiale du groupe DANA Corp (CA €13Mds – 80 000 personnes) – 01/04/99 jusqu'au 01/08/01 – Basé à Londres jusqu'au 01/01/00 puis à l'usine d'Annecy.

- Responsable des départements Administration Des Ventes des 6 usines dans 5 pays. Responsable de 8 personnes directement – 24 indirects.

STRATEGIC PLANNING MANAGER – Dana Glacier Vandervell Europe – Londres – 01/04/98 jusqu’au 01/04/99.

- Responsable du transfert d’un business de €30m de la France vers l’Ecosse
- Suite à la vente de Glacier Vandervell Europe de T&N plc à Dana Corp, j’ai été responsable de la gestion d’une “data room”. Cette tâche impliquait la collecte et la communication de toutes les informations commerciales, financières et relatives aux ressources humaines à l’acheteur.

INTERNATIONAL MANAGEMENT DEVELOPMENT SCHEME –T&N plc, Bearings Product Group, UK. Septembre 1996 – Avril 1998

Réalisation de 4 projets sur 2 ans à l’international avec comme mentor, un Directeur Général de division. Les projets couvraient les activités Marketing, Gestion de Ressources Humaines, Finance et Production.

Glacier DEVA Werke, Stadtallendorf, Allemagne. Octobre 1997 – Avril 1998 : *Mise en place d’un système de coûts par activité (ABC Costing)*

- Définition des centres de coûts et des clefs de répartitions pour mettre en place un système ABC

Glacier Vandervell Europe, Sites de Kilmarnock et Whitehill, Ecosse. Juin 1997 - Octobre 1997 : *Chef de Projet*

- Réduction du temps de fabrication des prototypes de 14 à 4 semaines.

Glacier Vandervell Europe, London, UK. Mars 1997 – Juin 1997 : *Market Analyst*

- L’étude approfondie pour chaque référence des comptes Volvo et Scania

Glacier Heavywall Bearings, Ilminster, Somerset, UK. Septembre 1996 - Mars 1997 *Chef d’équipe*

- Responsable d’une unité de production de 21 personnes. Objectifs de production de £210k/mois.

Caradon Trend Ltd, (division de Caradon plc) Horsham, UK. Juillet 1995 - Août 1996 *International Sales Support.*

- Responsable de la gestion des comptes scandinaves d’une valeur de €8M/an.

FORMATION

MBA – Université de Caroline du Nord à Charlotte USA un an

Maîtrise Administration Economique et Social – IAE Lyon III

LANGUES

- Anglais: Courant (1 an aux USA + 5 ans en Angleterre)
- Allemand: Lu, parlé, écrit (6 mois en Allemagne)

AUTRES INFORMATIONS

Membre plusieurs conseils d’administration (dont Autoroute et Tunnel du Mont Blanc SA) et du comité consultatif de la banque de France haute savoie. Lieutenant-Colonel de la réserve citoyenne du GIGN.

Autres: Pratique de nombreux sports (trails, alpinisme, kitesurf) voyages, musique.